

УДК 656.611

**GAFTA AND FOSFA GRAIN CONTRACT FORMS  
ЗЕРНОВЫЕ КОНТРАКТЫ GAFTA И FOSFA**

Sudnyk N.V. / Судник Н.В.

PhD /к.э.н.

ORCID: 0000-0003-4800-9883

Odessa National Maritime University, Odessa, Mechnikova, 34, 65029

Одесский национальный морской университет, Одесса, Мечникова, 34, 65029

**Аннотация.** В работе рассмотрены основные направления деятельности международных ассоциаций GAFTA и FOSFA, установлены преимущества их стандартизированных зерновых контрактов, а также обращения данным ассоциациям для разрешения споров по контрактам.

**Ключевые слова:** арбитраж, контракт, зерно, мировая торговля, спор

**Вступление.**

Сегодня Украина один из основных в мире экспортеров зерновых культур после США и Евросоюза. Треть всего подсолнечного масла в мире также имеет украинское происхождение. Поэтому для украинских экспортеров важным является вовлеченность в мировую систему торговых отношений касательно зерновых и масленичных культур.

Вместе с ростом экспорта увеличивается и количество международных сделок. Так как зерно является, с одной стороны, одним из основных видов товаров в рамках мировой торговли, с другой – основным видом груза для морского транспорта, то, естественно, что в практике как международной торговли, так и морского бизнеса, существует определенное стремление к стандартизации и унификации торговых договоров и договоров морской перевозки.

Международная торговля зерном имеет определенные особенности и трудности в связи с особыми свойствами груза и специфическими требованиями к качественному и количественному учету.

Кроме того, в процессе реализации международных сделок могут возникать, например, форс-мажорные обстоятельства, которые приводят к невыполнению одной из сторон условий контракта.

Возникающие конфликтные ситуации достаточно часто перерастают в споры, не подлежащие урегулированию путем переговоров и требующих специальных механизмов разрешения.

**Результаты.**

На сегодняшний день в мировом масштабе существует значительное количество торговых ассоциаций, которые призваны содействовать развитию торговли сырьевыми товарами, как основой мировой торговли. Торговые ассоциации – это своеобразные бизнес-платформы, в рамках которых происходит обмен опытом (через конференции, семинары, нетворкинг и пр.), создаются стандартные договоры, решаются споры между компаниями (в арбитражах, которые администрируются ассоциациями) и т. п. Другими словами, торговые ассоциации возникают по инициативе самого бизнеса и функционируют для его поддержки и развития [1].

Так как исторически Англия является родоначальником возникновения торговых ассоциаций в мире и теперь остается страной, в которой находятся наиболее известные торговые ассоциации. Наиболее известны две международные организации, которые предоставляют услуги арбитража и вводят определенные международные стандарты в международный агробизнес - это GAFTA (Grain and feed trade association) и FOSFA (Федерация ассоциаций торговли масличными, семенами масличных культур и жирами).

Одним из самых важных направлений деятельности GAFTA и FOSFA является разработка стандартных договоров, которые призваны учитывать специфику конкретного вида агропродукции и условий поставки в зависимости от региона мира. Подобных форм стандартных контрактов насчитывается несколько десятков.

Согласно статистике [2] более чем 80% международной торговли зерном, кормами, маслами и жирами происходит с использованием стандартных форм контрактов GAFTA и FOSFA.

Отметим, что большинство торговых компаний во всем мире, вне зависимости от членства в GAFTA и FOSFA осуществляют свою деятельность в соответствии с единой системой стандартов, правил и принципов международной торговли сырьевыми товарами, специально разработанными этими ассоциациями с целью защиты интересов всех участников торговых операций, включая не только трейдеров, но и суперинтендантов, логистов, брокеров, лабораторий и других [2].

Благодаря применению стандартных договоров к своим отношениям экспортеры и импортеры экономят время на их составление. Стороны преимущественно ведут переговоры относительно сугубо коммерческих условий, а именно: цена, количество товара, спецификация и т. п. Другие положения инкорпорируются через стандартную форму контрактов GAFTA и FOSFA, без которых современную международную торговлю сложно представить. Так, в указанных стандартных договорах содержатся, например, такие условия, как базис поставки, условия относительно взвешивания товара, номинации судна, продление срока отгрузки, условия об апроприации товара, условия относительно документов поставки, о страховании, разгрузке товара, о нарушении условий договора, о форс-мажоре и т. п.

Таким образом, отпадает необходимость у сторон в согласовании перечисленных позиций, стороны ссылаются в своем договоре (который иногда называется confirmation note) на конкретный стандартный договор. Стороны экономят свое время и усилия: вместо того, чтобы согласовывать все детали поставок, они инкорпорируют уже готовый стандартный договор и имеют возможность сосредоточиться на деталях, присущих конкретной внешнеторговой сделке.

Важно то, что указанные стандартные договоры отражают накопленный опыт и реальную практику мировой торговли. Кроме того, большим преимуществом стандартных договоров является то, что их условия сбалансированы, а именно, они детально проработаны и в равной степени учитывают интересы и продавцов, и покупателей. Поэтому каждая из сторон

при использовании стандартных договоров имеет одинаковую правовую защищенность. Следует отметить доступность формулировок стандартных договоров для участников агробизнеса, поскольку содержат понятную для трейдеров терминологию и предполагают известные на практике процедуры.

Другим направлением деятельности GAFTA и FOSFA является разрешение споров. При возникновении спора, стороны конкретного договора имеют право передать свой спор на рассмотрение в арбитраж, являющийся одним из альтернативных методов разрешения споров, чрезвычайно популярным в сфере международной торговли. Решения арбитража являются обязательными к исполнению. Ассоциации создают и формируют Трибунал профессиональных арбитров, который рассматривает конкретный спор, GAFTA и FOSFA лишь администрируют тот или иной арбитражный процесс [1].

Важно отметить, что арбитры в арбитражах GAFTA и FOSFA – это профессиональные аготрейдеры с большим коммерческим опытом, и, как правило, не являются юристами. Это обеспечивает понимание ими практических аспектов международной торговли и позволяет им качественно разрешать возникающие споры.

Все споры в указанном арбитраже рассматриваются, основываясь на английском праве, которое сформировалось и развивается на основе огромного опыта реальной коммерческой практики.

Основными преимуществами разрешения споров в указанных арбитражах являются следующие (согласно [1,2]).

Прежде всего, специализация: все арбитры GAFTA и FOSFA имеют многолетний опыт в сфере торговли сырьевыми товарами. Более того все арбитры проходят обязательную квалификацию, разработанную с учетом всех особенностей международной торговли.

Вторым весомым преимуществом является стоимость арбитража: расходы на рассмотрение спора, включающие арбитражный сбор, гонорары арбитров и юристов значительно ниже расходов в обычном суде или неспециализированном арбитраже.

Благодаря специализации, рассмотрение спора в арбитражах GAFTA и FOSFA происходит значительно быстрее, чем в государственных судах и неспециализированных арбитражах, что обеспечивает такое преимущество как оперативность в разрешении споров.

Минимизация формальностей обеспечивает определенный уровень «комфортности» данного процесса для сторон. Согласно [2] арбитраж действует по принципу минимального вмешательства и максимального содействия сторонам спора: например, сроки подачи материалов достаточно гибкие и могут быть продлены по просьбе одной из сторон.

И последнее преимущество – конфиденциальность, в отличие от государственных судов, арбитражные слушания проходят в частном порядке, все процедуры и решения являются конфиденциальными для обеих сторон, что также обеспечивает определенный уровень указанной выше «комфортности» таких непростых и достаточно неприятных процессов как разрешение споров по торговым контрактам.

### Заклучение и выводы.

Были рассмотрены основные направления деятельности международных ассоциаций GAFTA и FOSFA, установлены преимущества их стандартизированных зерновых контрактов, а также обращения данным ассоциациям для разрешения споров по контрактам.

### Литература:

1. Арбитраж в сфере торговли зерновыми и масличными культурами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://arbitration.kiev.ua/ru-RU/Otraslevye-arbitrazhi/Arbitrazh-v-sfere-torgovli-zernovymi-i-maslichnymi-kulturami.aspx?ID=547>

2. Международная торговля сырьевыми товарами. ГАФТА и ФОСФА: чем они полезны агробизнесу? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://uz.ligazakon.ua/magazine\\_article/EA009199](http://uz.ligazakon.ua/magazine_article/EA009199)

### References

1. Arbitration in the field of trade in grain and oilseeds [Electronic resource]. - Access mode: <http://arbitration.kiev.ua/ru-RU/Otraslevye-arbitrazhi/Arbitrazh-v-sfere-torgovli-zernovymi-i-maslichnymi-kulturami.aspx?ID=547>

2. International commodity trade. GAFTA and FOSFA: how are they useful for agribusiness? [Electronic resource]. - Access mode: [http://uz.ligazakon.ua/magazine\\_article/EA009199](http://uz.ligazakon.ua/magazine_article/EA009199)

***Abstract.** International grain trade has certain characteristics and difficulties in connection with the special properties of the cargo and the specific requirements for qualitative and quantitative accounting. Today, there are a large number of trade associations worldwide that are designed to promote the development of commodity trading. The main ones are GAFTA and FOSFA. The most important activities of GAFTA and FOSFA are the development of standard contracts and dispute resolution. By applying standard contracts to their relations, exporters and importers save time on their preparation. Standard contracts reflect the experience gained and the actual practice of world trade. The advantages of contacting these associations for resolving contract disputes are established.*

***Key words:** arbitration, contract, grain, world trade, dispute*

Статья отправлена: 01.03.2020 г.

© Судник Н.В.